**PRUEBA PARCIAL N°2**

**MDY3131 FORMA A**

|  |  |
| --- | --- |
| NOMBRE: | |
| SECCIÓN: | FECHA: |

**1.- DETALLE EVALUACIÓN**

|  |
| --- |
| **EXPERIENCIA DE APRENDIZAJE 1: Construyendo Bloques Anónimos PL/SQL Complejos** |
| **COMPETENCIAS Y APRENDIZAJES EVALUADOS:**   * **Competencia de Especialidad: Programar consultas o rutinas para manipular información de una base de datos de acuerdo con los requerimientos de la organización.** * **Competencia de Empleabilidad Resolución de Problemas N1: Identificar y analizar un problema para generar alternativas de solución, aplicando los métodos aprendidos.** * **Unidad de Competencia de Especialidad:** Desarrolla operaciones sobre la base de datos que permitan administrar los objetos de la misma de acuerdo a requerimientos de usuario y buenas prácticas de la industria. **Aprendizajes Procedimentales:** Construir bloques anónimos PL/SQL complejos que procesen datos para solucionar los requerimientos de información planteados |

**2.- PUNTAJES, PORCENTAJES Y NOTAS**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Dimensión** | **Puntaje Máximo**  **Dimensión** | **Puntaje Obtenido Dimensión** | **Nota Dimensión** | | **% Ponderación Dimensión** | **Nota Ponderación Dimensión** | |
| **Disciplinar** | **56 (60% 4.0)** |  |  | | **85%** |  | |
| **Empleabilidad** | **14 (60% 4.0)** |  |  | | **15%** |  | |
| **PUNTAJE TOTAL** | **70 puntos** | **PUNTAJE TOTAL**  **OBTENIDO** |  | **NOTA FINAL**  **(85% Disciplinar + 15%Empleabilidad)** | | |  |

**3.- INSTRUCCIONES GENERALES**

* Puede hacer uso de las presentaciones de la asignatura y/o apuntes personales como material de consulta durante el desarrollo de la prueba.
* Desarrolle los casos planteados usando la herramienta Oracle SQLDeveloper.
* Los casos están planteados sobre el Modelo que se adjunta como **Anexo “A”**. Por esta razón, para construir las soluciones de los requerimientos de información planteados en cada caso, deberá ejecutar el script **DDL\_DML\_A.sql**. (entregado por el docente) que creará y poblará las tablas del Modelo que se adjunta.
* Se debe trabajar con los valores REDONDEADOS a enteros sin decimales cuando sea necesario.
* **El proceso debe ser capaz de** obtener la información **en forma paramétrica**. Esto significa que se **deben usar las funciones adecuadas para obtener la fecha y NO USANDO FECHAS FIJAS**.
* La competencia de empleabilidad “Resolución de problemas” en Nivel 1 se evalúa en el caso Nro. 1 planteado. Esto significa que, además de evaluar la competencia de especialidad, se integra la evaluación de la competencia de empleabilidad. **Para esto, debe resolver el caso propuesto y responder las preguntas que se plantean en el documento Word Evidencia 2 Competencia Empleabilidad**

**NOTA: los resultados que se muestran en cada ejercicio son parciales y su objetivo es poder mostrar el formato en que se debe visualizar la información.**

**CONTEXTO DE NEGOCIO**

La tienda online **‘Amantes del buen vino’** nació producto de la unión de tres socios apasionados por el vino y la gastronomía, (que sin duda van tomados de las manos). Desde el año 2002 han estado llevando a las puertas de los hogares chilenos el vino que les agrada; siempre ha sido política de la compañía considerar vinos muy exclusivos, producidos a escala humana, especialmente de pequeños productores, que junto con su equipo y familia trabajan desde la producción de la uva hasta la guarda y embotellamiento del vino.

Desde sus inicios la compañía ha trabajado con un sinnúmero de productores o viñateros llegando a construir con ellos una sólida relación. Por este motivo, pueden adquirir vinos especiales a precios preferenciales, hecho que les permite entregarlos a un costo más reducido. En el último tiempo incluso se negoció un acuerdo en el cual los productores se comprometían a entregar los productos a un precio más asequible y la tienda a entregarles anualmente un monto de las ganancias, descontando mensualmente de sus ventas un porcentaje de acuerdo con la cepa de los productos vendidos.

En sus años iniciales, la compañía realizó una fuerte inversión para introducirse en el mercado de las ventas online, para lo cual decidió externalizar el desarrollo y mantención de sus sistemas informáticos a terceros. Sin embargo, y debido al incremento de las ventas que ha experimentado la empresa junto con la necesidad de contar con personal informático propio que asuma esta área, la Gerencia decidió volver a crear el departamento de Informática.

Las razones de esta decisión tienen estricta relación con una nueva política de racionalización de recursos y con la necesidad de adaptar el negocio a los nuevos desafíos que representa un mercado cada vez más exigente.

En este contexto, la Gerencia ha decidido que el Depto. de Informática se encargue lo más pronto posible del diseño de la nueva página web de la empresa y de solucionar algunos problemas que se han presentado con los flujos de dinero. En principio se ha solicitado al menos cumplir los siguientes objetivos básicos:

* Crear un sitio atractivo que permita promocionar mejor los productos
* Configurar todos los sistemas de acuerdo con las nuevas regulaciones sobre venta de alcoholes vigente en el país.
* Optimizar los procesos internos para determinar de mejor manera los flujos de caja diarios y mensuales.

Después de haber aprobado todas las etapas de selección del personal, Ud. ha sido contratado para ser parte del departamento de Informática de la empresa y su primera responsabilidad será optimizar el proceso de control de ventas, que ha comenzado a presentar problemas de exactitud, lentitud y que tampoco es capaz de controlar los errores que se producen durante su ejecución. Para ello, deberá efectuar la reingeniería de este módulo redefiniendo los diferentes cálculos que intervienen en el proceso de venta de acuerdo con las políticas y directrices entregadas por la Gerencia.

Después de entrevistar a la Gerencia y a los diversos usuarios del sistema se logró determinar que el módulo de procesamiento de ventas diarias de la compañía debe respetar las reglas de negocio siguientes: